

悪質な訪問販売

あなたが狙われている

ストツプザ・悪徳商法



気をつけよう

うまい話とやたら話すと

悪徳商法による被害はいつに増える気配はありませぬ。それどころか、考えもつけない手口が次々に登場してきています。しかも、従来の手口も依然として盛況です。安んじられたままに後侮をしないために、悪質な訪問販売の代表的な手口を紹介しましょう。

士(さ)の商法

これは資格の〇〇士から士(さ)と呼ばれる。忙しい時間帯を狙って職場に誘いの電話がかかってくる。〇〇士の資格制度について「近々試験になる一資格が取れるまで当社が責任をもって面倒を見る」「資格があるように当社が世話します」など、良いことづくめの誘い。そして、「申し込みたいのはいくらですか?」と、ある程度は高額の費用を請求する。内容が不明な場合は簡単に返事をしない。意図がないと「返事を切ってください。早く電話を切ることで、甘い誘いに乗らないよう十分気をつけて下さい。」

催眠(SF)の商法

宣伝車やチラシを使い、日用品や食品を超低価格で売るといふことで、近くの集会所や広場などに人を集めます。最近、バスなどの場合も同様です。会場ではセールスマンが言葉巧みに次々と商品を配り、集場の雰囲気を感じさせます。そして最後に「健康が大事

マルチマルチの商法

「いまの商品を買って会員の資格を取り、商品を購入する人を紹介するとマジッにも商品がただになりましす」「頑張つて成績を上げるとラングが上がりマジッにも多くなります。アルバイトでも専業主婦でもいいですよ」さらには将来、地域の代理店として営業できることを約束します。

契約は慎重に!

家族と相談しよく考えてから



「近々試験になる一資格が取れるまで当社が責任をもって面倒を見る」「資格があるように当社が世話します」など、良いことづくめの誘い。そして、「申し込みたいのはいくらですか?」と、ある程度は高額の費用を請求する。内容が不明な場合は簡単に返事をしない。意図がないと「返事を切ってください。早く電話を切ることで、甘い誘いに乗らないよう十分気をつけて下さい。」

今、考えていたとこなんですよ。本当に講習を受けるだけで、資格がとれるんですか?」



「お急が大事か」などと言つて、神経痛でも糖尿病もどんな病氣にも効くといったふれこみで、法外な値段の磁気入りの器具などの本命商品を、まるで催眠術にかかるといふように契約させてしまふ。



「いまの商品を買って会員の資格を取り、商品を購入する人を紹介するとマジッにも商品がただになりましす」「頑張つて成績を上げるとラングが上がりマジッにも多くなります。アルバイトでも専業主婦でもいいですよ」さらには将来、地域の代理店として営業できることを約束します。

「いまの商品を買って会員の資格を取り、商品を購入する人を紹介するとマジッにも商品がただになりましす」「頑張つて成績を上げるとラングが上がりマジッにも多くなります。アルバイトでも専業主婦でもいいですよ」さらには将来、地域の代理店として営業できることを約束します。

だれもクラブに入つてくれないう、誘つた友人とは気がすくなくるし...

見本工事 商法

外壁のまじりを見たのか、セールスマンが「外壁の改修計画はありますか?」などと言いつつ「新素材の材料が新発売になるので見本工事として使つてくれないか、場所も良いので五百万円のとこ特別価格として二百万円引いて二百万円にする。見学に来る人で迷惑するでしようから、更に三十万円を引かせてもらいます。この金額は特別に格安なので誰にも漏らさないよ

「近々試験になる一資格が取れるまで当社が責任をもって面倒を見る」「資格があるように当社が世話します」など、良いことづくめの誘い。そして、「申し込みたいのはいくらですか?」と、ある程度は高額の費用を請求する。内容が不明な場合は簡単に返事をしない。意図がないと「返事を切ってください。早く電話を切ることで、甘い誘いに乗らないよう十分気をつけて下さい。」

役所や一流企業の名前を使って人を信用させ、商品を買わせる手口です。①消防署員の服装をして「消防署の方か消火器の点検に来た」と偽って消火器を売りつける。②白衣を着て保健師のよう指導に来ましたと偽って、衛生用品や健康食品などを売りつける。③作業衣を着て「市役所の方から浄化槽の点検に来

した」と偽って、浄化槽のふたを取り替へさせる。④「東北電力から点検に来ました」と偽って、台所の心下さ。

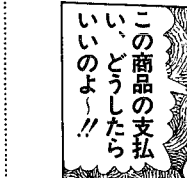
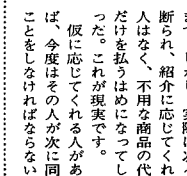
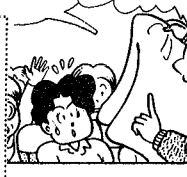
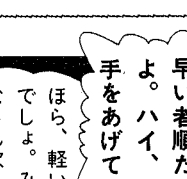
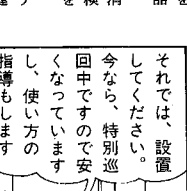
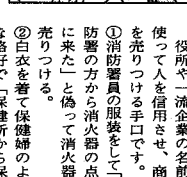
それでは、設置していただき。今なら、特別巡回中ですので安く、使い方の指導もします

特別安い羽毛ふとん。早い者順だよ。ハイ、手をあげてほら、軽いでしょ。みなさん欲しくないの?

「いまの商品を買って会員の資格を取り、商品を購入する人を紹介するとマジッにも商品がただになりましす」「頑張つて成績を上げるとラングが上がりマジッにも多くなります。アルバイトでも専業主婦でもいいですよ」さらには将来、地域の代理店として営業できることを約束します。

「いまの商品を買って会員の資格を取り、商品を購入する人を紹介するとマジッにも商品がただになりましす」「頑張つて成績を上げるとラングが上がりマジッにも多くなります。アルバイトでも専業主婦でもいいですよ」さらには将来、地域の代理店として営業できることを約束します。

この商品の支払いいのよ!!



うにと言われ、得をしたと思つて契約した。後日、知り合いの人に同じように見学を頼んだら百八十万円で出来るとのこと。れないう注意して下さい。

「近々試験になる一資格が取れるまで当社が責任をもって面倒を見る」「資格があるように当社が世話します」など、良いことづくめの誘い。そして、「申し込みたいのはいくらですか?」と、ある程度は高額の費用を請求する。内容が不明な場合は簡単に返事をしない。意図がないと「返事を切ってください。早く電話を切ることで、甘い誘いに乗らないよう十分気をつけて下さい。」

それでは、設置していただき。今なら、特別巡回中ですので安く、使い方の指導もします

特別安い羽毛ふとん。早い者順だよ。ハイ、手をあげてほら、軽いでしょ。みなさん欲しくないの?

「いまの商品を買って会員の資格を取り、商品を購入する人を紹介するとマジッにも商品がただになりましす」「頑張つて成績を上げるとラングが上がりマジッにも多くなります。アルバイトでも専業主婦でもいいですよ」さらには将来、地域の代理店として営業できることを約束します。

「いまの商品を買って会員の資格を取り、商品を購入する人を紹介するとマジッにも商品がただになりましす」「頑張つて成績を上げるとラングが上がりマジッにも多くなります。アルバイトでも専業主婦でもいいですよ」さらには将来、地域の代理店として営業できることを約束します。

「いまの商品を買って会員の資格を取り、商品を購入する人を紹介するとマジッにも商品がただになりましす」「頑張つて成績を上げるとラングが上がりマジッにも多くなります。アルバイトでも専業主婦でもいいですよ」さらには将来、地域の代理店として営業できることを約束します。

「いまの商品を買って会員の資格を取り、商品を購入する人を紹介するとマジッにも商品がただになりましす」「頑張つて成績を上げるとラングが上がりマジッにも多くなります。アルバイトでも専業主婦でもいいですよ」さらには将来、地域の代理店として営業できることを約束します。

この商品の支払いいのよ!!

いろいろな特典があるカードを差し上げた。その説明をしたがどうしようか? など言つてホテルや営業所に呼び出される。無料でカードがもらえるものと思つて行くがセールスマンが出て来て、言葉巧みに月三万円余の会の入会申し込みと、高額商品の契約の申し込みの二つの契約をさせた。しかもこの二つの契約は別々の名前の会社になっていて...。カードが本当に説明のように価値あるのか疑問があります。また、高額な商品を買う必要があるのか良く考え、だまされたいよう用心して下さい。つまり、加害者の立場になつてしまふのです。もう話約られて損をしないよう、十分気をつけて下さい。

訪問販売でお困りのときは、ひとりで悩まず、お気軽に市消費生活センター(228-8100)へご相談下さい。