

白根では、こんなことを言うたいへん失礼ですが、店へ入れば何か買う、また買わざるを得ないという感覚があります。店に入っても買わないと、商売のじゃまにきたような気になってしまいます。日ごろからつながらりのある店だと、お茶などいただいているうちに、なんとなく商品の説明を受けたりして、財布の中と相談しながら「それでは」ということになる。

河内直史さん



行政も時代の感覚を取り入れた「ファッションブルなまちづくり」という発想を

なんの抵抗もないですね。どんなに健康な人でもストレスがありますから、商店街を歩き、店へ入って、商品を見ているだけでも気分転換になる。

若者の感覚というのは時代の感覚、流行が取り入れられていないと注目しない。これだけ交通体系が発達した車社会ですから、ほとんどの人が月に一回くらいは新潟へ行く。歩いて二十分だと地元商店街ですが、車で二十分だと新潟へ行ってしまう。

そういう意味で、例えば国道8号にどんと市外の資本が入ってきていろいろな店が立ち並びますね。そのとき現在の商店街のかたがたがどうそれに対応するのかがやはり、まちづくりそのものが少しも時代の感覚を取り入れた着眼がない限り、うまくいかないのではないかと。このままでいいから、私たちの世代でまちが終わってしまうような感じがします。

そういう点からすると、私は行政も時代の感覚を取り入れた「ファッションブルなまちづくり」という発想をもっともらいたい。それが無いと、商店が時代に即応して、もっともつと伸びていこうとするときに、ネックになるような気がしてなりません。

山田泰介さん



地域エコを断ち切って、みんなが一つの輪になって物事を考えよう

白根市として三十年前に合併しましたが、いまだに「一町八か村」的な考えから抜け出せないでいるという話をしました。

極端な言い方をしますと、国道にバイパスが通るといっても、また、カルチャーセンターができるといっても、私の周りの人はあまり関心がない。

白根の町の人はすごく関心を持ってその問題についていろいろなことを考えるのかもしれないんですが、なぜ新飯田の人が、あるいは大郷、白井の人が、関心がないのか。もちろん関心のある人もいます。利害があればなおさら関心があるんですが、そうでなければ関心は低い。

横山 清二郎さん (上塩俵・農業・38歳)



ツアーの観光客を呼び込もう

まちづくりの基本は教育・文化の水準が高いこと、そして施設などをつなぐ道路網の整備だと思えます。残念ながら白根はそのどちらも近隣市町村に比べて、水準が高いとはいえない。

近年、農地がどんどんつぶされていきますが、農業者として美田がつぶされていくのは忍びないと思います。しかし、農業だけ、商業だけでは生き延びられないようになってきているのは事実です。

市内にはいくつもの観光果樹園があり、時期ともなれば大型バスが何台もやってくる。それを黙って帰す手はないですよ。寺泊みたいに、ツアーの客をどんとん呼び込めばいい。笹川邸まで「越後豪農めぐり」のバスが毎日来ているんだから、それを橋一つ渡らせればいい。そのためには道路と駐車場ですよ。

大型バスが擦れ違えないような道路ではだめなんです。せっかくある国道8号を生かして、どんとん客を呼び込めるような農業を目標そうじゃないですか。

さらに、地域エコがまだまだ強い状況にある。それが教育の面においても、文化施設の面においても、みんなの気持ちの中にまだ生きています。

商業的な問題であつてもそうだと思うんですが、どうしても私であれば、自分の家を中心にしてしか考えないわけですね。お客様もやはり自分の家を中心と考えておられますから、国道で駐車場があつて、品物が豊富で、値段が安い店があれば、だれも私の店を振り返ってくれない。それに気がつかない。そういうのがずーっと残っていて、我々の頭の中や、僕らの子どもたちの中にもまだ残っていくかもしれない。

それをいつの機会にか断ち切って、少なくとも中ノ口川と信濃川に囲まれたこの白根市という地域の人たちが、みんな一つの輪になって物事を考えられるまちをつくるのが先決のような気がします。

庭山 幸明さん



枠にとらわれない総合的な考え方で、例えば「風」を生かした観光事業の拡大や商業地モデルの形成、さらには大学の誘致を

まず白根の農業と商業とのかわりに考えてみると、主食としての米は非常にいい商品価値がある。「ヤミ米」という問題も出ていますが、これを裏返せば、商品として非常に魅力があるということです。つまり農業というのは、考え方ややり方、よその業種と結び付くといったことで、まだまだ発展性があると思うんです。

例えば白根の洋なしというのは、かなり前から作られています。最近付加価値を高めようと、洋なしを「ワイン」という形で加工し、試作にも成功したという話を聞きました。

その中でたいせつなのは、農業者サイドの見方だけで取り組むのではなく、商業者や消費者の見方も取り入れて商品開発をしていくこととする、総合的なとらえ方だと思ふのです。

また、商業というものは、文化や教育に付随して発展し、そうしながらある程度、他産業の方向性を決定するという気がします。

今私が考えているのは、一つの商業地モデルを念頭におき、その中で大型店問題やいろいろな商業のあり方を考えたほうがいいのではないかと。白根の顧客の新潟方面への流出というのは非常に多く、一つはレジャーショッピングという点、また商品の内容、商店街の雰囲気なども関係するでしょう。

そこで思い切って一つのモデルを掲げ、地元人間が新潟に行かなくても、逆に新潟の人間が白根の商店街に来るような、魅力があるようなものを考えていかなければならないと思ふのです。

白根には「風」といういい資源があるわけです。風合戦がないと

竹内 正さん



「文化」をつくらうという気構えがないと、自立したまちづくりができない。住んでよかったと云えるまちに

白根には、今任んでいる私たちが、誇りに思ったり、郷土愛を感じたりする、目に見える歴史や史跡といったシンボリックなものがない。これは新潟県全般に言えることだそうなんです。

あるまちづくりの例なんですけど、長野県の小布施町。ここは葛飾北斎が晩年過ごしたところで、数枚の北斎の絵があつた。これをなんとか町の名物にしようという町民の運動で、北斎館という建物ができました。そして、食べ物では菓を使ったお菓子やおこななどが名物になっていく。

それよりも白根の食べ物ほうがつよぼどおいしい。それでも全国的に有名になってしまふ。一人のリーダーが、どんとんまちづくりのプランを進めたことで行政を動かす、町の性格付けをしてしまったという事例です。

全国で、そう大きな町にはかなりそういう例があります。白根もそういう可能性を秘めている。先般広域農道を歩いていたら、初めて見るような景色に出会いました。新しい道なので行ったことがなかったんですが、朝焼けの弥彦山が非常にきれいだった。非常に感動しまして、ああ、白根にもなかなかいい所があるんだなあと思いました。

白根のまちづくりを考えていくうえで、一つは、この白根の市街地で旧白根町が核になること。そのためには、まず「お客さん、どうぞここに集まってくださいよ」という商業当事者の「情熱」がないといけないんじゃないか。いわゆる「文化」をつくらうという気構えが必要なんです。何をやるも外からの資本では、白根独自の個性的な、自立した商業地の形成というのは難しいんじゃないか。やはり「ここに住んでいてよかったな」という気持ちが必要なんです。どこかのまねをして終わるんじゃないかという気持ちです。